

L'IA au service de l'agent immobilier — 10h/semaine

Annonces, relances, CRM, prospection : un agent immobilier passe 60 % de son temps sur des tâches répétitives. En 2 jours, automatisez-les avec l'IA et gagnez 10 heures par semaine.

ESSENTIEL

IA & DIGITAL

🕒 2 jours (14h)

INFORMATIONS PRATIQUES

Référence	LEX-IA-002
Formacode	31054
Durée	2 jours (14h)
Version	LEX-IA-002_v1.0 · MAJ

Une question ?

Contenu,
financement,
organisation
— réponse
sous 24h.

**contact@darkcyan-bat-
723962.hostingersite.com**
05 54 07 30 33



LE CONSTAT

En 2025, un agent immobilier consacre en moyenne 25 heures par semaine à des tâches administratives et répétitives (FNAIM, 2024). Ce temps non productif réduit directement le nombre de mandats et de ventes.



NOTRE RÉPONSE

En 2 jours, vous configurez vos outils IA et automatisez la rédaction d'annonces, les relances acquéreurs et la qualification des leads.

Source : FNAIM - Enquête temps de travail agents immobiliers, 2024

POUR QUI

PUBLIC CIBLE

Agents immobiliers, négociateurs, mandataires, responsables d'agence souhaitant gagner du temps avec l'IA.

PRÉREQUIS

Exercer en tant qu'agent immobilier, négociateur ou mandataire. Aucun prérequis technique en IA.

🕒 Délai d'accès : 14 jours ouvrés avant la session

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

Concrètement, après cette formation

- ✓ Vous rédigez une annonce immobilière complète et optimisée en 3 minutes avec IIA
- ✓ Vous automatisez les relances acquéreurs sans perdre la touche personnelle
- ✓ Vous qualifiez vos leads automatiquement pour vous concentrer sur les prospects chauds
- ✓ Vous repartez avec un plan d'action pour gagner 10 heures par semaine

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de cette formation, vous serez capable de

- 1 Identifier les tâches répétitives automatisables dans l'activité d'agent immobilier (annonces, relances, qualification)
- 2 Configurer des outils IA pour générer des annonces immobilières conformes et attractives en quelques minutes
- 3 Automatiser le suivi acquéreurs et les relances clients avec des workflows IA personnalisés
- 4 Elaborer un plan d'automatisation adapté à son agence avec un objectif mesurable de gain de temps

PROGRAMME DÉTAILLÉ

Le programme sur 2 jours (14h)

MOD-IAI-001 — MOD-IAI-001 - L'IA pour l'immobilier : opportunités

3h30

- L'IA en immobilier en 2026 : ce qui fonctionne. Cartographie des tâches automatisables d'un agent. Les outils IA adaptés au secteur immobilier. RGPD et données clients : règles à respecter.

MOD-IAI-002 — MOD-IAI-002 - Annonces et contenu

3h30

- Générer des annonces immobilières avec IIA : structure, SEO, conformité. Créer du contenu pour les réseaux sociaux. Emails de prospection et newsletters. Photos : légendes et descriptions automatisées.

MOD-IAI-003 — MOD-IAI-003 - CRM et relances automatisées

3h30

- Qualifier les leads avec IIA : scoring automatique. Relances acquéreurs : templates personnalisables. Suivi vendeurs : rapports automatiques. Intégration CRM et workflows.

MOD-IAI-004 — MOD-IAI-004 - Plan d'automatisation agence

3h30

- Prioriser les automatisations par impact. Planning de mise en œuvre à 30 jours. Mesurer le gain de temps. Former l'équipe aux nouveaux outils.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Notre approche

 MÉTHODE Cas réels Cas reels et exercices pratiques adaptes au profil des participants. Format 8 max.	 FORMAT 8 max Interaction garantie avec le formateur
 MOYENS Support + outils Presentiel : salle equipee. Distanciel : Zoom. Support PDF, outils, acces replay 30 jours.	 RATIO 75% pratique Vérifié sur scénario minuté

75% Pratique

— cas réels, QCM, échanges

25% Théorie

Moyens techniques — Presentiel : salle equipee. Distanciel : Zoom. Support PDF, outils, acces replay 30 jours.

FORMATEUR RÉFÉRENT



Sebastien Hurstel

Consultant digital

Consultant digital specialise en immobilier et IA, Sebastien accompagne les professionnels de l'immobilier dans l'automatisation de leurs process depuis 8 ans.

Cette formation peut également être animée par tout formateur qualifié par LEXORA.

ACCESSIBILITÉ



Formation accessible PSH

Adaptation sur demande.

Référent : William Bigot

[accessibilite@darkcyan-bat-](mailto:accessibilite@darkcyan-bat-723962.hostingersite.com)

[723962.hostingersite.com](mailto:accessibilite@darkcyan-bat-723962.hostingersite.com)

0612225849

ÉVALUATION

Comment nous mesurons vos acquis

 AVANT Questionnaire de positionnement	 PENDANT Exercices pratiques + QCM par bloc	 APRÈS Evaluation a chaud + attestation de competences
--	---	--

Suivi de l'exécution — Feuilles d'emargement signees par demi-journee, attestation d'assidueite, certificat de realisation.

☆ PARCOURS PRÉ & POST-FORMATION

J+7 Email recapitulatif + ressources	J+14 - J+42 1 defi pratique / semaine pendant 4 semaines	J+30 Evaluation a froid + feedback formateur	J+60 Webinaire Q&A Retour terrain
--	--	--	---

TARIFS

MODALITÉ	FORMAT	TARIF
Sur-mesure	Cette formation est disponible en intra-entreprise sur mesure.	