L'IA au service de l'agent immobilier — 10h/semaine

Annonces, relances, CRM, prospection : un agent immobilier passe 60 % de son temps sur des taches repetitives. En 2 jours, automatisez-les avec l IA et gagnez 10 heures par semaine.

ESSENTIEL | IA & DIGITAL | **2 jours (14h)**

INFORMATIONS PRATIQUES

Référence	**LEX-IA-002**
Formacode	**31054**
Durée	**2 jours (14h)**
Version	**LEX-IA-002_v1.0 · MAJ**

Une question ?
Contenu, financement, organisation — réponse sous 24h.

contact@lexora-formation.fr
05 54 07 30 33

LE CONSTAT

En 2025, un agent immobilier consacre en moyenne 25 heures par semaine a des taches administratives et repetitives (FNAIM, 2024). Ce temps non productif reduit directement le nombre de mandats et de ventes.

NOTRE RÉPONSE

En 2 jours, vous configurez vos outils IA et automatisez la redaction d annonces, les relances acquéreurs et la qualification des leads.

Source : FNAIM - Enquete temps de travail agents immobiliers, 2024

POUR QUI

PUBLIC CIBLE
Agents immobiliers, negociateurs, mandataires, responsables d agence souhaitant gagner du temps avec l IA.

PRÉREQUIS
Exercer en tant qu agent immobilier, negociateur ou mandataire. Aucun prerequis technique en IA.

Délai d'accès : 14 jours ouvres avant la session

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

Concrètement, après cette formation

- ✓ Vous redigez une annonce immobiliere complete et optimisee en 3 minutes avec l IA
- ✓ Vous automatisez les relances acquereurs sans perdre la touche personnelle
- ✓ Vous qualifiez vos leads automatiquement pour vous concentrer sur les prospects chauds
- ✓ Vous repartez avec un plan d action pour gagner 10 heures par semaine

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de cette formation, vous serez capable de

1. Identifier les taches repetitives automatisables dans l activite d agent immobilier (annonces, relances, qualification)
2. Configurer des outils IA pour generer des annonces immobilieres conformes et attractives en quelques minutes
3. Automatiser le suivi acquereurs et les relances clients avec des workflows IA personnalises
4. Elaborer un plan d automatisation adapte a son agence avec un objectif mesurable de gain de temps

PROGRAMME DÉTAILLÉ

Le programme sur 2 jours (14h)

MOD-IAI-001 — MOD-IAI-001 - L IA pour l immobilier : opportunites — 3h30

- L IA en immobilier en 2026 : ce qui fonctionne. Cartographie des taches automatisables d un agent. Les outils IA adaptes au secteur immobilier. RGPD et donnees clients : regles a respecter.

MOD-IAI-002 — MOD-IAI-002 - Annonces et contenu — 3h30

- Generer des annonces immobilieres avec l IA : structure, SEO, conformite. Creer du contenu pour les reseaux sociaux. Emails de prospection et newsletters. Photos : legendes et descriptions automatisees.

MOD-IAI-003 — MOD-IAI-003 - CRM et relances automatisees — 3h30

- Qualifier les leads avec l IA : scoring automatique. Relances acquereurs : templates personnalisables. Suivi vendeurs : rapports automatiques. Integration CRM et workflows.

MOD-IAI-004 — MOD-IAI-004 - Plan d automatisation agence — 3h30

- Prioriser les automatisations par impact. Planning de mise en oeuvre a 30 jours. Mesurer le gain de temps. Former l equipe aux nouveaux outils.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Notre approche

MÉTHODE
Cas réels
Cas reels et exercices pratiques adaptes au profil des participants. Format 8 max.

FORMAT
8 max
Interaction garantie avec le formateur

MOYENS
Support + outils
Presentiel : salle equipee. Distanciel : Zoom. Support PDF, outils, acces replay 30 jours.

RATIO
75% pratique
Vérifié sur scénario minuté

75% Pratique — cas réels, QCM, échanges — 25% Théorie

Moyens techniques — Presentiel : salle equipee. Distanciel : Zoom. Support PDF, outils, acces replay 30 jours.

FORMATEUR RÉFÉRENT

Sebastien Hurstel
Consultant digital
Consultant digital specialise en immobilier et IA, Sebastien accompagne les professionnels de l immobilier dans l automatisation de leurs process depuis 8 ans.

Cette formation peut également être animée par tout formateur qualifié par LEXORA.

ACCESSIBILITÉ

Formation accessible PSH
Adaptation sur demande.
Référent : William Bigot
accessibilite@lexora-formation.fr
0612225849

ÉVALUATION

Comment nous mesurons vos acquis

AVANT
Questionnaire de positionnement

PENDANT
Exercices pratiques + QCM par bloc

APRÈS
Evaluation a chaud + attestation de competences

Suivi de l'exécution — Feuilles d emargement signees par demi-journee, attestation d assiduite, certificat de realisation.

☆ PARCOURS PRÉ & POST-FORMATION

J+7
Email recapitulatif + ressources

J+14 - J+42
1 defi pratique / semaine pendant 4 semaines

J+30
Evaluation a froid + feedback formateur

J+60
Webinaire Q&A Retour terrain

TARIFS

MODALITÉ	FORMAT	TARIF
Sur-mesure		*Cette formation est disponible en intra-entreprise sur mesure.*