Fixer ses prix pour vivre de son activité

Trop cher, pas assez cher, vous ne savez pas. En 1 jour, apprenez a calculer votre prix juste : celui qui couvre vos charges, remunere votre travail et reste competitif.

ESSENTIEL | GESTION & FINANCE | 1 jour (7h)

INFORMATIONS PRATIQUES

Référence	**LEX-GES-003**
Formacode	**34085**
Durée	**1 jour (7h)**
Version	**LEX-GES-003_v1.0 · MAJ**

Une question ?
Contenu, financement, organisation — réponse sous 24h.

contact@lexora-formation.fr
05 54 07 30 33

LE CONSTAT

Selon l INSEE (2024), 40 % des auto-entrepreneurs se remunerent en dessous du SMIC horaire. La cause principale : une fixation de prix basee sur la concurrence et non sur les couts reels.

NOTRE RÉPONSE

En 1 jour, vous calculez votre cout de revient reel, fixez un prix qui vous fait vivre et apprenez a le defendre face a vos clients.

Source : INSEE - Revenus des auto-entrepreneurs, enquete 2024

POUR QUI

PUBLIC CIBLE

Auto-entrepreneurs, freelances, micro-entrepreneurs souhaitant fixer des prix rentables et les assumer face aux clients.

PRÉREQUIS

Etre auto-entrepreneur en activite ou en creation. Aucun prerequis technique.

Délai d'accès : 14 jours ouvres avant la session

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

Concrètement, après cette formation

- ✓ Vous connaissez votre prix plancher : le minimum pour vivre de votre activite
- ✓ Vous savez positionner vos prix par rapport au marche sans brader votre travail
- ✓ Vous repartez avec une grille tarifaire prete a utiliser
- ✓ Vous assumez vos prix face aux clients avec des arguments solides

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de cette formation, vous serez capable de

1. Calculer son cout de revient reel en integrant charges sociales, fiscales et personnelles pour determiner son prix plancher
2. Appliquer 3 methodes de fixation de prix (cout, valeur, marche) pour determiner le positionnement tarifaire optimal
3. Construire une grille tarifaire coherente integrant forfaits, options et conditions de paiement
4. Defendre son prix face au client en utilisant des techniques d argumentation basees sur la valeur delivree

PROGRAMME DÉTAILLÉ

Le programme sur 1 jour (7h)

MOD-PRI-001 — MOD-PRI-001 - Calculer son cout de revient — 2h

- Le taux horaire reel : charges sociales, fiscales, personnelles. Temps facturable vs temps non facturable. Le prix plancher : en dessous, vous perdez de l argent. Exercice sur le cas de chaque participant.

MOD-PRI-002 — MOD-PRI-002 - Les 3 methodes de fixation — 2h

- Methode cout + marge : simple mais limitante. Methode valeur : tarifer en fonction du resultat. Methode marche : benchmarking et positionnement. Combiner les 3 pour trouver le prix juste.

MOD-PRI-003 — MOD-PRI-003 - Construire sa grille tarifaire — 1h30

- Forfait vs taux horaire vs abonnement. Les options et services complementaires. Conditions de paiement et acomptes. Grille tarifaire : mise en forme professionnelle.

MOD-PRI-004 — MOD-PRI-004 - Defendre son prix — 1h30

- Les objections classiques et comment y repondre. Vendre la valeur, pas le temps. Negocier sans brader : techniques et limites. Simulation de negociation tarifaire.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Notre approche

MÉTHODE
Cas réels
Calcul de cout de revient sur le cas de chaque participant. Simulation de negociation. Format 8 max.

FORMAT
8 max
Interaction garantie avec le formateur

MOYENS
Support + outils
Presentiel : salle equipee. Distanciel : Zoom. Support PDF, calculateur de prix, acces replay 30 jours.

RATIO
75% pratique
Vérifié sur scénario minuté

75% Pratique — cas réels, QCM, échanges — 25% Théorie

Moyens techniques — Presentiel : salle equipee. Distanciel : Zoom. Support PDF, calculateur de prix, acces replay 30 jours.

FORMATEUR RÉFÉRENT

William Bigot
Expert-comptable - Commissaire aux comptes

Expert-comptable, William accompagne chaque annee plus de 100 auto-entrepreneurs. Il connait les realites economiques des independants et les aide a construire une tarification rentable.

Cette formation peut également être animée par tout formateur qualifié par LEXORA.

ACCESSIBILITÉ

Formation accessible PSH

Adaptation sur demande.
Référent : William Bigot
accessibilite@lexora-formation.fr
0612225849

ÉVALUATION

Comment nous mesurons vos acquis

AVANT
Questionnaire de positionnement

PENDANT
Exercices pratiques + QCM par bloc

APRÈS
Evaluation a chaud + attestation de competences

Suivi de l'exécution — Feuilles d emargement signees par demi-journee, attestation d assiduite, certificat de realisation.

☆ PARCOURS PRÉ & POST-FORMATION

J+7
Email recapitulatif + ressources

J+14 - J+42
1 defi pratique / semaine pendant 4 semaines

J+30
Evaluation a froid + feedback formateur

J+60
Webinaire Q&A Retour terrain

TARIFS

MODALITÉ	FORMAT	TARIF
Sur-mesure		*Cette formation est disponible en intra-entreprise sur mesure.*