

Fiscalité de la cession — Optimiser sa plus-value

La cession d'entreprise est souvent l'opération financière la plus importante d'une vie de dirigeant. En 1 jour, maîtrisez les leviers d'optimisation fiscale pour maximiser votre plus-value nette.

PREMIUM

FISCAL

🕒 1 jour (7h)

INFORMATIONS PRATIQUES

Référence	LEX-FIS-004
Formacode	13307
Durée	1 jour (7h)
Version	LEX-FIS-004_v1.0 · MAJ

Une question ?

Contenu,
financement,
organisation
— réponse
sous 24h.

**contact@darkcyan-bat-
723962.hostingersite.com**
05 54 07 30 33



LE CONSTAT

En 2025, l'imposition sur la plus-value de cession peut atteindre 34 % du prix de vente en l'absence d'optimisation (flat tax 30 % + contribution exceptionnelle). Les dirigeants qui préparent leur cession 2 ans à l'avance réduisent leur charge fiscale de 40 % en moyenne.



NOTRE RÉPONSE

En 1 jour, vous identifiez les leviers fiscaux applicables à votre situation et construisez votre stratégie d'optimisation avant la cession.

Source : Direction générale des Finances publiques – Statistiques plus-values de cession, 2024

POUR QUI

PUBLIC CIBLE

Dirigeants de TPE-PME préparant la cession de leur entreprise, cedants potentiels souhaitant optimiser la fiscalité de leur plus-value.

PRÉREQUIS

Etre dirigeant d'entreprise et envisager une cession dans les 1 à 5 prochaines années.

🕒 Délai d'accès : 14 jours ouvrés

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

Concrètement, après cette formation

- ✓ Vous calculez votre plus-value nette après impôts sur votre propre cas avec précision
- ✓ Vous identifiez les leviers d'optimisation applicables à votre situation spécifique
- ✓ Vous comprenez le mécanisme du 150-0 B ter et ses conditions de reinvestissement
- ✓ Vous repartez avec un calendrier de préparation fiscale à 24 mois

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de cette formation, vous serez capable de

- 1 Calculer la plus-value de cession brute et nette en intégrant les différents régimes d'imposition (flat tax, barème progressif, abattements)
- 2 Évaluer les stratégies d'optimisation fiscale (holding, apport-cession 150-0 B ter, donation avant cession) et leurs conditions d'application
- 3 Appliquer le régime du report d'imposition article 150-0 B ter pour réinvestir la plus-value dans de nouveaux projets
- 4 Construire un calendrier de préparation fiscale de la cession intégrant les actions à mener 2 ans avant la vente

PROGRAMME DÉTAILLÉ

Le programme sur 1 jour (7h)

MOD-CES-001 — MOD-CES-001 - Cadre fiscal de la cession

2h

- Plus-value de cession : calcul, assiette, abattements. Flat tax vs barème progressif : comparaison chiffrée. Contribution exceptionnelle sur les hauts revenus. Prélèvement sociaux et CEHR.

MOD-CES-002 — MOD-CES-002 - Stratégies d'optimisation

2h

- Holding de repli : mise en place et timing. Apport-cession 150-0 B ter : mécanisme, conditions, reinvestissement. Donation avant cession : purge de la plus-value. Pacte Dutreil : conditions et limites.

MOD-CES-003 — MOD-CES-003 - Le 150-0 B ter en pratique

1h30

- Conditions du report : apport à une holding contrôlée. Obligation de reinvestissement : 60 % en 24 mois. Activités éligibles et non éligibles. Cas de déchéance du report. Transmission de la holding.

MOD-CES-004 — MOD-CES-004 - Calendrier de preparation

1h30

- Les actions a mener 24 mois avant la cession. Valorisation de l'entreprise : methodes et impact fiscal. Clean-up patrimonial : separation pro/perso. Plan d'action individuel avec calendrier.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Notre approche



MÉTHODE

Cas réels

Simulations fiscales sur cas reels de cessions. Comparaison des regimes.
Analyse de structures d'optimisation. Format 8 max.



FORMAT

8 max

Interaction garantie avec le formateur



MOYENS

Support + outils

Presentiel : salle equipee. Distanciel : Zoom. Support PDF, simulateur
Excel, acces replay 30 jours.



RATIO

75% pratique

Vérifié sur scénario minuté

75% Pratique

— cas réels, QCM, échanges

25% Théorie

Moyens techniques — Presentiel : salle equipee. Distanciel : Zoom. Support PDF, simulateur Excel, acces replay 30 jours.

FORMATEUR RÉFÉRENT



William Bigot

Expert-comptable - Spécialiste cession d'entreprise

Expert-comptable et commissaire aux comptes, William a accompagne plus de 80
cessions d'entreprises. Il maitrise les strategies d'optimisation fiscale et les
structures de holding.

Cette formation peut également être animée par tout formateur qualifié par LEXORA.

ACCESSIBILITÉ



Formation accessible PSH

Adaptation sur demande.
Réfèrent : William Bigot
[accessibilite@darkcyan-bat-
723962.hostingersite.com](mailto:accessibilite@darkcyan-bat-723962.hostingersite.com)
0612225849

ÉVALUATION

Comment nous mesurons vos acquis



AVANT

Questionnaire de positionnement



PENDANT

Exercices pratiques + QCM par bloc



APRÈS

Evaluation a chaud + attestation de
competences

Suivi de l'exécution — Feuilles d'emargement, attestation d'assiduite, certificat de realisation.

☆ **PARCOURS PRÉ & POST-FORMATION**

J+7

Email + simulateur cession

J+14 - J+42

1 action preparation / semaine

J+30

Evaluation a froid

J+60

Webinaire Q&A



TARIFS

MODALITÉ	FORMAT	TARIF
Sur-mesure		Cette formation est disponible en intra-entreprise sur mesure.