

Automatiser son agence avec l'IA — CRM, annonces, relances

Votre agence croule sous les tâches répétitives : annonces, relances, reporting. En 1 jour, automatisez vos process avec l'IA et libérez du temps pour la relation client.

PREMIUM

IA & DIGITAL

🕒 1 jour (7h)

INFORMATIONS PRATIQUES

Référence	LEX-IA-005
Formacode	31054
Durée	1 jour (7h)
Version	LEX-IA-005_v1.0 · MAJ

Une question ?

Contenu,
financement,
organisation
— réponse
sous 24h.

**contact@darkcyan-bat-
723962.hostingersite.com**
05 54 07 30 33



LE CONSTAT

Les agences immobilières consacrent 55 % de leur temps à des tâches administratives (FNAIM, 2024). L'automatisation par l'IA permet de réduire ce temps de 60 % en moyenne.



NOTRE RÉPONSE

En 1 jour, vous configurez vos premiers workflows IA et automatisez CRM, annonces et relances.

Source : FNAIM - Enquête temps administratif agences, 2024

POUR QUI

PUBLIC CIBLE

Responsables d'agence, directeurs commerciaux, agents immobiliers souhaitant automatiser leurs process.

PRÉREQUIS

Exercer en agence immobilière. Aucun prérequis technique.

🕒 Délai d'accès : 14 jours ouvrés avant la session

LES BÉNÉFICES DE LA FORMATION

Concrètement, après cette formation

- ✓ Vous automatisez la rédaction d'annonces conformes en quelques minutes
- ✓ Vous mettez en place des relances automatiques personnalisées
- ✓ Vous qualifiez vos leads automatiquement pour prioriser vos actions
- ✓ Vous repartez avec un plan d'automatisation adapté à votre agence

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de cette formation, vous serez capable de

- 1 Identifier les processus d'agence automatisables par l'IA (CRM, annonces, relances, reporting)
- 2 Configurer des workflows d'automatisation pour la rédaction d'annonces et les relances acquéreurs
- 3 Intégrer l'IA dans le CRM de l'agence pour qualifier et scorer les leads automatiquement
- 4 Construire un plan d'automatisation d'agence avec objectifs de gain de temps mesurables

PROGRAMME DÉTAILLÉ

Le programme sur 1 jour (7h)

MOD-AAI-001 — MOD-AAI-001 - Cartographie des automatisations agence

2h

- Les tâches automatisables en agence. Outils IA adaptés au secteur immobilier. RGPD et données clients. Priorisation par impact.

MOD-AAI-002 — MOD-AAI-002 - Annonces et contenu automatisés

2h

- Générer des annonces avec l'IA. Optimiser pour les portails. Contenu réseaux sociaux. Emails de prospection.

MOD-AAI-003 — MOD-AAI-003 - CRM et relances intelligentes

1h30

- Intégration IA dans le CRM. Scoring leads automatique. Templates de relance personnalisables. Reporting automatisé.

MOD-AAI-004 — MOD-AAI-004 - Plan d'automatisation

1h30

- Prioriser les automatisations. Planning 30 jours. Mesurer le ROI. Former l'équipe.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Notre approche

 MÉTHODE Cas réels Cas reels et exercices pratiques. Format 8 max.	 FORMAT 8 max Interaction garantie avec le formateur
 MOYENS Support + outils Presentiel : salle equipee. Distanciel : Zoom. Support PDF, outils, acces replay 30 jours.	 RATIO 75% pratique Vérifié sur scénario minuté

75% Pratique

— cas réels, QCM, échanges

25% Théorie

Moyens techniques — Presentiel : salle equipee. Distanciel : Zoom. Support PDF, outils, acces replay 30 jours.

FORMATEUR RÉFÉRENT



Sebastien Hurstel

Consultant digital

Consultant digital specialise en immobilier, Sebastien accompagne les agences dans l'automatisation de leurs process depuis 8 ans.

Cette formation peut également être animée par tout formateur qualifié par LEXORA.

ACCESSIBILITÉ



Formation accessible PSH

Adaptation sur demande.

Référent : William Bigot

[accessibilite@darkcyan-bat-](mailto:accessibilite@darkcyan-bat-723962.hostingersite.com)

[723962.hostingersite.com](mailto:accessibilite@darkcyan-bat-723962.hostingersite.com)

0612225849

ÉVALUATION

Comment nous mesurons vos acquis

 AVANT Questionnaire de positionnement	 PENDANT Exercices pratiques + QCM par bloc	 APRÈS Evaluation a chaud + attestation de competences
---	--	---

Suivi de l'exécution — Feuilles d'emargement signées par demi-journée, attestation d'assiduité, certificat de réalisation.

☆ PARCOURS PRÉ & POST-FORMATION

J+7 Email recapitulatif + ressources	J+14 - J+42 1 defi pratique / semaine pendant 4 semaines	J+30 Evaluation a froid + feedback formateur	J+60 Webinaire Q&A Retour terrain
--	--	--	---

TARIFS

MODALITÉ	FORMAT	TARIF
<i>Sur-mesure</i>		<i>Cette formation est disponible en intra-entreprise sur mesure.</i>